10/2/2023 Product

ИНТЕГРИРОВАННЫЙ УЧЕТ ПРОДАЖ ЭФИРНОГО ВЕЩАНИЯ ЭТЕРЕ

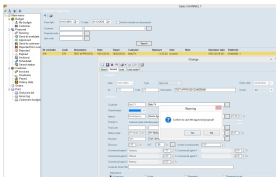
Благодаря расширенному интерфейсу Продажи эфирного вещания Этере (Etere Airsales) пользователи могут создавать комплексные предложения с помощью прозрачной и интуитивно понятной системы.



Этере sales

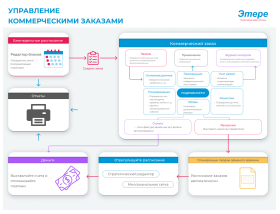
Интегрированный учет Продажи эфирного вещания Этере (Etere Airsales) обеспечивает сквозной процесс, включая выставление счетов за рекламу с предоплатой и постоплатой, отслеживание платежей с ежедневными, еженедельными и ежемесячными отчетами, управление комиссиями агентств и Исполнительной Учетной записи (Account Executive), проактивное управление кредитными лимитами и остановками кредитования, эффективное устаревание наличности, авансы и инкассо, автоматическое создание и отправка по электронной почте счетов в формате PDF, экспорт во внешнюю систему учета, а также актуальная сверка после автоматизации трансляции.

Управление предложениями



☐ Разовые и многолетние заказы на первичные и вторичные мероприятия
☐ Исчерпывающая информация (например, о продукте, каналах, скидках, надбавках и т.д.)
☐ Правила планирования для автоматического планирования кампаний
☐ Контроль за утверждением несоответствий в контракте
☐ Финансовые данные (налоговые коды, условия оплаты, комиссии и т.д.)
☐ Прейскуранты по временному интервалу, каналу и клиенту
☐ Управление правами для супервайзеров и менеджеров по работе с клиентами
☐ Оценка предложений, мониторинг и управление

Коммерческий менеджмент



☐ Создание предложений по нескольким активам (например, для разных каналов или периодов)
☐ Подробные и индивидуальные коммерческие предложения в соответствии со спецификациями заказчика
☐ Гибкие сетки расписаний
☐ Ключевые функции бронирования, такие как автоматическое ценообразование в зависимости от времени суток (например, завтрак, обед, ужин и поздняя ночь)
☐ Мощное точечное размещение на основе критических критериев планирования (т. е. вверху, внизу, приоритете, чередовании или оптимизации)
☐ Прорабатывать предложения и формировать заказы для рекламных роликов
☐ Автоматически планировать рекламу

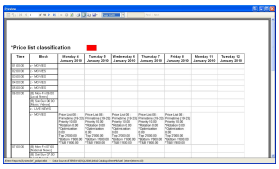
© Etere pte ltd All rights reserved

Руководство заказами



☐ Коммерческий заказ на сбор и отчет о расходах и доходах, полученных от продажи коммерческих слотов
☐ Ввод в эксплуатацию и планирование коммерческой деятельности
☐ Профессионально сформированные коммерческие заказы
☐ Эффективное управление, максимальная производительность и планирование эфирного времени
☐ Управляйте данными Исполнительной Учетной записи (Accounts Executive)и выплатой комиссионных
☐ Вставьте несколько строк заказа для каждого заказа
☐ Выставлять счета за запланированные события вручную или автоматически
☐ Урегулирование сроков выставления счетов и платежей менеджера по работе с клиентами

Экспорт и печать отчетов по запросу



Раздел «Отчеты» содержит обширную группу отчетов, предназначенных для упрощения анализа данных при управлении предложениями.
☐ Отчеты о продажах создаются с помощью веб-сервиса Etere Reporting Service
☐ Печать и экспорт в наиболее распространенные форматы, включая pdf, CSV, doc, Xls, XML и т. д
☐ Отчет в виде сетки прайс-листа позволяет создавать настраиваемые документы, в которых подробно описывается структура расписания, используемая для предложений в течение определенного диапазона дат
☐ Отчет Account Executive AsRun Report содержит подробный документ, содержащий все проданные мероприятия
☐ Фильтровать по периоду, клиенту и заказу, а также указывать важную информацию, такую как дата, время, продолжительность, статус и т. д
☐ Доступ к более чем 150 настраиваемым отчетам

© Etere pte ltd All rights reserved